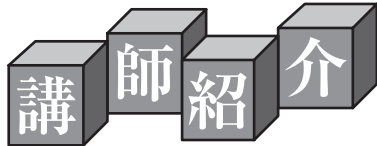


～消費税引き上げ・軽減税率導入に備えて営業力を強化～

# 極度の「あがり症」だった営業マンが 独自の手法で全国トップクラスの成績を獲得！ トップ営業が隠したがる「最強の説明力」

2019年10月に消費税が8%から10%に上がり、同時に軽減税率が導入される予定です。消費税引き上げに備えて、社内・社外を問わず、ビジネスのあらゆるシーンでわかりやすく説明する力が必要となってきます。ところが様々な場面で、説明が十分でないため誤解・思い込みが発生している現実には心当たりはありませんか？そこで今回は、営業トークの強化ツールを多用する独自の方法を発見し、初年度から全国トップクラスの成績を収めた講師を招き、説明力強化についてわかりやすく解説いただきます。ぜひこの機会にご参加ください。



「ちいさな会社」の未来を設計する経営コンサルタント

よしみ のりかず  
**吉見 範一 氏**

1952年、横浜市生まれ。神奈川県予防医学協会、東京都電機健康保険組合を経て、書籍・教材販売会社に入社。初対面の人を前にすると極度に緊張して全身に汗をかくほどのあがり症で上手く話せないなど営業には不向きな性格で営業成績は最下位だった。だがツールを多用する独自の方法を発見し、初年度から全国でトップクラスの成績を収める。またNTT コミュニケーションズの営業所長に就任時には最下位の拠点を買ったものの、営業ツールを活用する手法を指導することで半年後には“3カ月連続全国第1位”を達成。現在は「ちいさな会社」の未来を設計するコンサルタントとして活躍中。

- 《主な講座内容》
- ◇消費税軽減税率制度について
  - ◇あなたの話はなぜ「伝わらない」のか
  - ◇人は発言内容を「足し算」で聞く
  - ◇基本的な「削る」ルールでここまで変わる
  - ◇何を言うかよりも優先すべきポイント

- 日 時 平成30年8月24日（金） 14:00～16:00
- 場 所 佐野商工会議所 3階 会議室（佐野市大和町2687-1）
- 受講料 無 料      ■定 員 30名（先着順）
- 主 催 佐野商工会議所 中小企業相談所
- 申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、電話・FAXにてお申込み下さい。
- お問合せ 佐野商工会議所 中小企業相談所 TEL:0283-22-5511 FAX:0283-22-5517

.....  
FAX 0283-22-5517へ 切り取らずにこのまま送信してください。

## 【最強の説明力 参加申込書】

事業所	事業所名		参加者氏名	所属部署・役職
	所在地			
	TEL			
	業 種			

※ご記入いただいた情報は、本講座を受講していただくために必要なご連絡に使用すると同時に、参加者名簿作成および佐野商工会議所からの各種情報提供に利用させていただきます。